



きたほ Hot Line 2013.6

発行部数 3,000部 ●平成25年6月号 第455号
●平成25年6月1日発行 ●毎月1日発行



② 今月の喜多宝人聞かせて!!
社長さん 工藤 さち子さん
(有)サチオン【くどう音楽教室】

【活動報告】③

**じっくり聞きたいあの人の講演・
ちょっと知りたいあの言葉**
是非、インターネット・セミナーのご利用を!!

青葉まつりに協賛しました

【女性部会】③

県女連 連絡協議会開催
一小山部会長 県女連の副会長に任命

【青年部会】③

『第30回定時総会』開催される!

【タックスQ&A】④

特別控除等の適用額の制限の見直しについて

【ビジネスニュース】⑤

金のニワトリを引き寄せる方法

【特集記事】⑥

お金をかけずにやるコストダウン!
未来事業株式会社 マネジメントコンサルタント 石黒 和男氏

【税に関する情報】⑧

**「不動産譲渡契約書」「建設工事請負契約書」の
印紙税の軽減措置延長、拡充等**

印紙税の非課税範囲が拡大されます

**祖父母などから教育資金の一括贈与を
受けた場合の贈与税の非課税制度について**

情報満載のホームページをご覧ください。

<http://www.kitaho.or.jp>

仙台北法人会

きたほ
Hot Line

発行所 公益社団法人 仙台北法人会 発行人/会長 菅原 一博
〒9800804 仙台市青葉区大町1丁目1番30号(新仙台ビルディング6階) 電話/022(263)0151
編集/公益事業推進委員会 印刷/衛東広告製版 仙台市青葉区大町1丁目1番30号(新仙台ビルディング6階) 電話/022(263)0151
FAX/022(268)0205

「不動産譲渡契約書」「建設工事請負契約書」の 印紙税の軽減措置延長、拡充等

「所得税法等の一部を改正する法律」により、印紙税法及び租税特別措置法の一部が改正されました。
それに伴って、平成25年4月1日から平成30年3月31日までに作成されるものは、印紙税の軽減措置が適用されます。
また、平成26年4月1日以降作成される契約書については、印紙税の軽減措置が拡充されます。
契約書毎の税率、契約書の範囲等が異なりますので、国税庁のホームページをご利用ください。

<http://www.nta.go.jp>

印紙税の非課税範囲が拡大されます

現在、「金銭又は有価証券の受取書」については、記載された受取金額が3万円未満のものは非課税とされておりますが、平成26年4月1日以降に作成されるものについては、受取金額が5万円未満のものについて非課税とされることとなりました。
なお、「金銭又は有価証券の受取書」とは、金銭又は有価証券の引き渡しを受けた者が、その受領事実を証明するために作成し、その引渡者に交付する証拠書類をいいます。
したがって、「領収書」「受取書」「レシート」はもちろんのこと、請求書や納品書に「代済」「相済」「了」等と記入したのもの等も該当しますのでご注意ください。

印紙税として定められた金額を超えた収入印紙を文書に貼ってしまった場合や印紙税の納付の必要がない文書に誤って収入印紙を貼ったような場合には、所轄税務署長に過誤納となった文書の**原本**を提示して、過誤納の事実の確認を受けることにより、印紙税の還付を受けることができます。
収入印紙を貼る際には誤りのないように注意して下さい。



祖父母などから教育資金の一括贈与を受けた場合の 贈与税の非課税制度について

平成25年4月1日から平成27年12月31日までの間に、個人(30歳未満の方に限ります。)が、教育資金に充てるため、金融機関等との一定の契約に基づき、受贈者の直系尊属(祖父母など)から、①受託受益権を付与された場合、②書面による贈与により取得した金銭を銀行等に預け入れをした場合、又は③書面による贈与により取得した金銭等で証券会社等有価証券を購入した場合には、これらの受託受益権又は金銭等の価格のうち1,500万円までの金額に相当する部分の価格については、金融機関等の営業所等を経由して教育資金非課税申告書を提出することにより贈与税が非課税となります。その後、受贈者が30歳に達する等により、教育資金口座に係る契約が終了した場合には、非課税拠出金から教育資金支出額を控除した残額があるときには、その残額がこの契約が終了した日の属する年に贈与があったこととされます。
国税庁ホームページ[www.nta.go.jp]において、贈与税に関する情報が掲載されております。是非、ご利用ください。

あしがき

豆腐について

豆腐と納豆は大豆から作られる食品なのですが字が誤って入れ替わったのではないかと考えている人達がいるはず。その疑問を持った先輩から大豆を発酵させ、出来た食品が豆腐で、大豆をひいて丁寧に水とにがりを加えて納めた食品が納豆だと解釈…?してくれました。場所は、教室ではなく居酒屋で会話が途切れるとその話になりました。(その先輩も鬼籍の人となりました…合掌)
(豆腐はパックに入っていると思っている人と水に入っているものしか見たことのない人にはここで別の欄に視線を移すことをお勧めします。)

さて、畑のお肉とも言われている大豆ですが(私の田舎では昭和30年代ごろまでお使いで豆腐や油揚げを買いに行った記憶のある方もおいだと思いますが昔の豆腐はおいしかったはず

です…国産大豆100%ですから一番おいしい状態で(豆の味がして甘い風味のある)地元産の国産大豆100%の豆腐を260km、時間にして4時間前後、豆腐を朝6時に買ってから夜の食事にはほぼ同じ状態の味を最良の状態で移動させるかをサービスエリアで水を交換してみたり、天然水と保冷材を使用してみたりいろいろな試行錯誤の結果、真夏でも帰るまで水に入れないで容器のなかでこまめに水を切る(長くて1時間以内には水を切る)出発するときにふたのついた容器に入れてクーラーボックスに入れて保冷材を直接豆腐と接着させない状態で運び(可能ならばサービスエリアで豆腐の水切りをする)以上の要領で水に入れない状態の豆腐を食べて味を試して見てください。終わりに塩で食すると大豆の味と甘みがわかります。

北西支部副支部長 松野 幸悦
(有)松野会計事務所

今月の喜多宝人

間かせて!! 社長さん

音楽がある人生、そこには豊かさがありません。

新緑が美しさを増す5月中旬。今回は仙台市中心部本町二丁目にある「アート・くどう音楽教室」を訪ねました。今年3月に二日町から本町へ移転したばかりの新しい教室で、代表の工藤さち子さんにお話を伺いました。

父が描いた音楽の夢

私は仙台の生まれです。父が大変なクラシックのファンで、7才から私にピアノを習わせました。父は厳しく、仕事から帰って来ると、ちゃんと私が練習したかどうかチェックされました。(毎日泣きながら練習してましたね。笑)ですから、私が音楽関係の道へ進むことは父の夢でもあったと思います。むしろ、夢が叶ったのは私ではなく、父の方だったかも知れません(笑)。その父の仕事の都合で、中学3年から高校卒業までの4年間を築館町(現栗原市)で過ごしました。転校した時は、余りの環境の違いにショックを受け、楽しみも好きなピアノを弾く事すらいさか無く、暫くの間は楽しい思い出も無かったと記憶しています。高校を卒業後に仙台に戻り、ヤマハ主催の「音楽指導者養成コース」というのがあった事を知り、そこで音楽講師の資格を取得し、20才から指導の仕事を始めました。指導と同時にプレイヤーとしても活動したかったのでバンド活動も行い、とにかくこれまでに音楽筋でやって来ました。

音楽を軸に交流の場を

「くどう音楽教室」は、今は亡き主人と私が設立し今年で31年目になります。当初は長女が幼稚園の時、友達のお母さんの口コミで子供達にピアノを教えるようになり、次第に大人の生徒さんも増えた為、正式に音楽教室として立ち上げました。教室は現在二の森と本町の2ヶ所開設し、教室のみのレッスンだけでなく多方面で音楽の指導をさせて頂き、あちこちを飛び回っています。講師陣も多彩ですので、「こんな楽器を習いたい」というリクエストには必ずお応えし、コースを開発するようにしています。音楽指導の他に、どなたでも気軽に参加でき、多くの方々の交流の場を目指した「サークル」も幾つか立ち上げ、活動しています。その一つに、ウォルト・ティズニーに特化したサークルがあり、今年の2月に11回目のコンサートを終えた所です。ウォルト・ティズニーのファンタジックな夢の世界を表現する強い情熱や、作品にかける徹底ぶり、デイズ・ランドのつくり方も含め、全てが私にとっては「神様」のような存在です。音楽の話で言えば、音楽家でもないウォルトが取り上げた曲が現在も世界のスタンダードになっていくという、そんな所にも強い



スピリットを感じます。仕事でちょっと疲れた時は、ウォルトの伝記などを読んで勇気を貰ったりしています。他にも老若男女を問わずに参加できるサークルがあります。「歌いたい演奏したい」とお考えの方はいつでもお気軽に声を掛けてみてください。

基本は楽しく、まずは行動する

私の性格は「今思ったら、今やる」です。考えてから動くのではなく、動きながら考えるのです。壁にぶつかったらその時々で何か方法を考える。そんな風にして、様々なサークルなども立ち上げて来ました。この仕事をして来て、大変だったとか、苦労をしたという記憶が殆どありません。勿論そんな時もあったのですが、おそらく音楽をやっている事によつて、心が浄化されるからではないかと思えます。そういう意味では幸せなんだと思っています。どこからが遊びなのか区切りが無い感じもしますが、それこそサークルの皆さんと活動をしている時などは、仕事ではありませんが、とても楽しい時間です。「音楽以外では、映画を観ることが大好きで、時間が空けばすぐ映画館に行きます。(DVDが出るのを待っているのはダメです。映画はやっぱり映画館で観ないと!)」

次回は黒川支部担当です。よろしくお願いします!

取材の最後に、ちようど翌日に行われるサークルのコンサートで演奏する曲を弾いて頂き、小さなライブコンサートに感動しました。工藤さんはこれからも音楽を通じて「エンターテインメント」の楽しさを二人でも多くの方に伝え続けて行かれる事でしょう。

【有限会社サチオン くどう音楽教室】代表取締役 工藤 さち子さん
幸町教室：〒983-0838 仙台市宮城野区二の森11-18 TEL 022-299-5732
勾当台教室(アート)：〒980-0014 仙台市青葉区本町2-17-2(ラッセニビル2F) TEL 022-212-2765



じっくり聞きたいあの人の講演、ちようど知りたいたいの言葉

是非、インターネットセミナーの!!利用を!!

当会では、企業の皆様の経営支援の一環として、「インターネットセミナー」のバナーをトップページに掲載しております。◇セミナーは受けたいが忙しくて時間が取れない。◇遠くまで出かけずに近くでセミナーを受けたい。等でお困りの方は是非ご利用ください。主なセミナーのカテゴリーは次の通りです。現在のセミナー数は266タイトル、1,304ムービーが掲載されておりますが、コンテンツは随時変更されます。①一般経営、②法律、③税務・財務・経理、④人材育成、⑤健康・ライフスタイル、⑥政治経済(石破茂自民党幹事長)、⑦著名人(元横浜ベイスターズ監督 権藤博氏・第48代横綱 大鵬幸喜氏)等数多くのセミナーが利用できます。それぞれのサンプルムービーをご覧ください。なお、専用コンテンツはログインID、パスワードが必要ですので事務局にお尋ねください。また、無料配信中のセミナーも多数ございます。(運営会社:株式会社イーブレン)



青葉まつりに協賛しました

当会では、5月14日・15日の両日開催された「仙台青葉まつり」に協賛いたしました。昭和40年代後半に、交通事情等により途絶えていた青葉まつりですが、伊達政宗公没後350年を迎えた昭和60年に市民の祭りとして復活しました。現在では仙台3大祭りの一つとして市民の間ですっかり定着しております。地域貢献の環として、今後も、青葉まつりをはじめ、光のページェント、七夕まつり等にも公益事業と位置付けて協賛してまいります。



青葉すずのすけくん

青年部会 information

『第30回定時総会』開催される!

青年部会では、去る4月18日(木)18:00~「ホテル白萩」にて『第30回定時総会』が厳粛に執り行われました。総会は、鈴木実仙台北税務署長・菅原一博公益社団法人仙台北法人会会長など、日頃当青年部会活動にご理解とご協力を頂いている来賓の方々を多数お招きし、鈴木部会長の挨拶の後、議事に入り執行部より報告・説明があり、審議の結果全議案につきまして原案どおり全会一致で承認されました。



また、先に開催された臨時総会にて承認を得ている平成25年度役員についても報告があり、定時総会終了後から正式に新体制で動き始めております。

今年度は、部会長が鈴木英信氏から高橋隆幸氏に引き継がれ、3委員会の委員長も全員が新任ということもあり、新たな事業にも積極的に取り組み、活気があり、楽しく、スキルアップ出来る魅力ある部会にすべく活動していきます。

また、今年度は当部会設立30周年の節目の年となります。これまでの歴史を築いてこられた諸先輩方に感謝し、諸先輩方に負けないよう部会員一致団結して取り組んで参ります。

青年部会会員大募集中!

詳しくはホームページで <http://www.yg88.com/>

女性部会 information

県女連 連絡協議会開催

一小山部会長 県女連の副会長に任命

去る5月17日に宮城県内の女性部会の代表者が集まり『第1回連絡会』が大崎法人会担当で開催されました。

24年度の事業報告・決算報告はもちろんのこと、『税に関する絵はがきコンクール』や節電活動『いちごプロジェクト』についての結果が報告されました。各会より提出された活動報告に基づいて、工夫した点・反省点や今後の課題についても協議されました。

また、役員改選の年でもあり、当部会の小山ミヨ部会長が県女連の副会長に選任、さらに全国法人会総連合女性部会連絡協議会の委員とも選任され、上部団体とのパイプ役を務めることになりました。部会活動に良い影響を与えてくれることと思います。

連絡会の後は、前国税庁長官官房総務課課長補佐を歴任された古川税務署の谷署長様の講演を拝聴しました。『現場で感じる「衝動」』と題し、国際金融危機や東日本大震災など、激動の約10年を振り返りながら、職務や海外留学など大変貴重なお話をいただきました。



アフラックは「がん保険」も「医療保険」も選ばれて契約件数No.1*

Advertisement for Aflac insurance products, including cancer and medical insurance, with contact information for the仙台総合支社.

■引受保険会社(お問い合わせ先)

Advertisement for Affac insurance products, including life and medical insurance, with contact information for the仙台総合支社.

経営を取り巻く様々なリスクから企業を守る!

Advertisement for Business Guard insurance products, including fire, theft, and liability insurance.

新登場! 法人会のビジネスガードシリーズ

Advertisement for various insurance services including fire, theft, and liability insurance.

AIU損害保険株式会社

Advertisement for AIU insurance services, including fire, theft, and liability insurance, with contact information for the仙台支店.

経営者の情報源

ビジネスニュース



有限会社サンライズロジテム 取締役社長 瀬谷 春夫

金のニワトリを引き寄せる方法

◎チャンスは朝一番にあり

昨年、取引先の若手営業マンから、個人的に相談したいことがあると電話がありました。最近なんとなく元気がなかったため、もしかしたら会社を辞めるのではないかと、その日のお昼休みに事務所で会うことになりました。

会って話を聞いてみると、会社を辞めて独立したいとのこと。独立するため起業セミナーに参加したり、図書館で本を読んだり準備を進めてきたようです。

退職理由を聞いてみると、上司との折り合いが悪く、会社が楽しくないという切ない悩みが原因でした。

社員研修で地獄の特訓なるものをよく聞きますが、起業することに比べたら楽なものです。起業して軌道に乗るまでは、生活の不安から精神的に追い詰められ、毎日が地獄の特訓そのものです。現実逃避の安易な起業は、失敗の元です。

私が若手営業マンにアドバイスしたことは、次の通りです。「明日から早起きして、朝一番に出勤して下さい。早朝出勤をすると、みんなから頑張っていると思われれます。特に上司の評価が変わります。朝の時間に毎日1つでもいいので、上司から仕事のコツを教えてもらって下さい。」

私からのアドバイス通り、彼は素直に翌日から朝7時に出勤するようになりました。その後、上司との関係を一変させる出来

事が起こったのは、早朝出勤を始めて1週間もしないうちです。その日、彼が朝7時に出勤すると、事務所の電話がけたたましく鳴り響いていました。急いで電話に出てみると、朝から出張予定の上司からでした。

なんでも新幹線に乗る前に、重要な書類を会社に忘れてきたことに気づき、誰か出勤していれば、仙台駅まで書類を届けたいとの内容でした。

すぐさま上司の机から書類を取り出すと、仙台駅まで全力疾走して、無事上司に書類を手渡すことができました。

この出来事をきっかけにして、それまで苦手意識を持っていた上司との関係が改善されました。毎朝、静かな事務所で上司から仕事の特訓を受け、仕事が上達するとともに、上司から可愛がられる存在になったそうです。

残業するよりも、朝早く出勤すれば静かな環境で仕事に集中できる上に、お客様や上司の緊急の用件にも対応することができ、みんなから感謝される存在になります。人より早く出勤するだけで、大きなチャンスを掴むことが可能です。

毎日早起きするのは辛い時もありますが、誰もやりたがらないことの中にこそ、これまで気付かなかった金鉱脈を発見することができます。

しているお客様から電話が入るとすぐに飛んで行って、お金を頂かずに修理をしていました。子供心にどうして修理代を請求しないのか不思議でなりませんでした。

ある日の夜、一緒にお風呂に入りながらどうして修理代をもらわないのか父に尋ねたところ、小学生の私に話してくれたことは次の通りです。

「自分が作ったものを、大事に使ってもらっているだけで本当にうれしい。行ってすぐに直せることにお金はもらえない。家具を納めたところは、一生のお客様になる。」

だからこそ広告宣伝は一切せずに、特注品の家具の依頼がひっきりなしに舞い込んでいたのだと思います。お客様に喜ばれながら、身の丈に合った規模で、マイペースで仕事を続けられるのはとても幸せなことです。

たとえ仕事にはならなくとも、お客様の喜ぶことを目指す経営をしていれば、急激な売上は見込めなくとも、お客様がいつか自社のファンになり、事業基盤を強固なものにすることができます。

お客様からの最高の報酬は決してお金ではなく、ありがとうの感謝の言葉と継続発注、そして他のお客様の紹介です。

金の卵を産むニワトリは、誰もが嫌がることを喜んで引き受けてくれる人の所に住み着くようです。

◎最高の報酬

数年前に、仕事で親しくさせて頂いた方が急に退職しました。その後どうしているのか気になり、携帯電話へ何度か電話しましたが、着信はするものの連絡が取れず残念に思っていました。

一方で、何度か職場を変わりながらも、以前と変わらず親しくお付き合いしている方も存在します。仕事上の利害関係がなくなったからこそ、お互い気が置けない関係になっています。

仕事上の取引はなくなっても、人とのつながりはかけがえのない財産です。

私がサラリーマン時代、先輩経営者へ起業の相談をした際、両親は何か商売をしているかをよく聞かれました。その当時は、実家の後継ぎかどうかを確認するために聞いていたと思っていましたが、最近になってその質問の本当の意味を知ることができました。

商売をしている親の元に育つと、「売上」よりも「お客様とのつながり」の方が大事であることを、子供の頃から学ぶ機会に恵まれます。

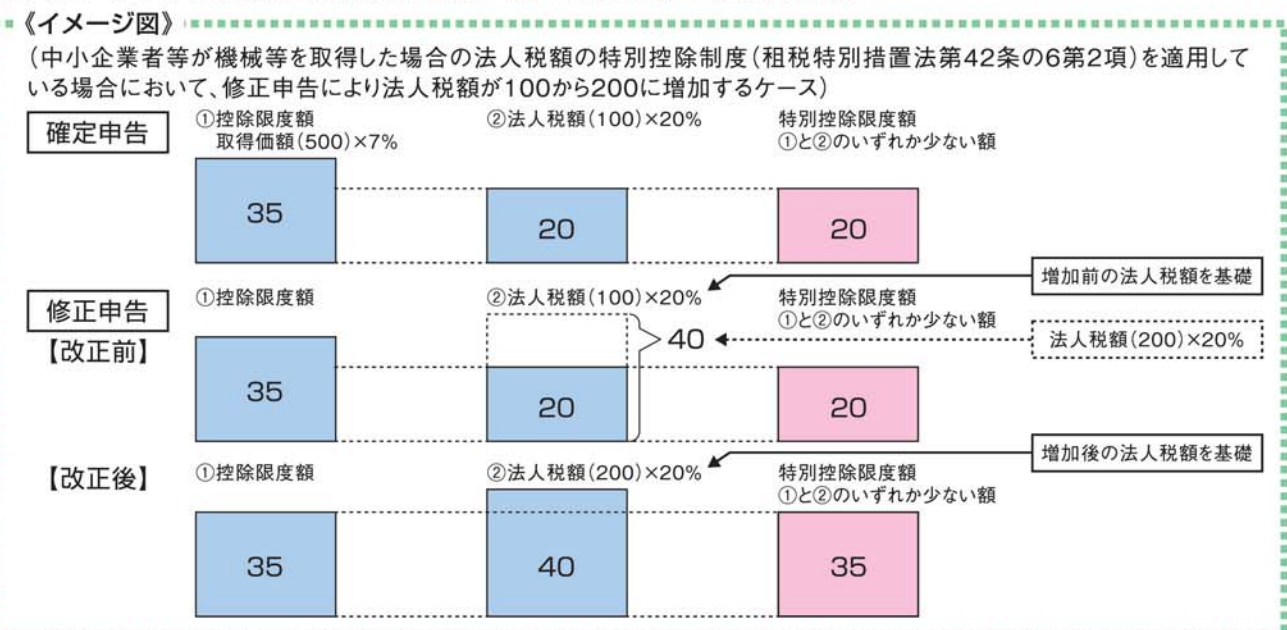
子供は、親の背中を見て育ちます。私の父は大工職人で、タンスやテーブルなどの木工製品を作っていました。今は引退しましたが、自分が作った作品に対しての思い入れが強く、愛用頂

タックスQ&A

～特別控除等の適用額の制限の見直しについて～

Q 当社は、3月決算の法人です。先月、社内監査を行ったところ、平成24年3月期の法人税申告書の内容に誤りがあり修正申告書を提出することになりました。当初申告書において「中小企業者等が機械等を取得した場合の法人税額の特別控除」の適用を受けていたが、修正申告により法人税が増加しますので、その分だけ法人税額の特別控除限度額が増加するとして再計算することは可能でしょうか。

A 平成23年度の税制改正により、「中小企業者等が機械等を取得した場合の法人税額の特別控除」の他、法人税法及び租税特別措置法における適用額(控除額)の制限が見直されました(注)。これにより、控除を受けることができる正当額を計算するに当たって基礎とする事項が、確定申告書等に記載された全ての事項から、確定申告書等に添付された書類に記載された特定の事項(試験研究費の額、資産の取得価額等)とされました。このため、確定申告書等に記載された特定の事項以外の事項として記載された金額に変動がある場合には、修正申告や更正の請求によってその金額を是正して適用を受ける金額を増加させることができることになりました。当該改正は、平成23年12月2日以後に確定申告書等の提出期限が到来するものについて適用されますので、確定申告書の提出期限が平成24年5月31日となる平成24年3月期の修正申告にも適用されます。ご質問のケースでは金額などの詳細が不明ですが、機械の取得価額を500万円、当初申告における法人税額を100万円及び修正申告における法人税額を200万円とした場合のイメージ図を以下に掲載しました。



(注) 控除額の制限が見直された措置の中で、法人税関係のものは「中小企業者等が機械等を取得した場合の法人税額の特別控除」の他、「受取配当金の益金不算入」、「外国子会社から受ける配当等の益金不算入」、「国等に対する寄附金、指定寄附金及び特定公益増進法人に対する寄附金の損金算入」、「所得税額控除」、「外国税額控除」、「試験研究を行った場合の法人税額の特別控除」、「エネルギー環境負荷低減推進設備等を取得した場合の法人税額の特別控除」及び「雇用者の数が増加した場合の法人税額の特別控除」などとなっています。

e-Tax

納税には
ダイレクト納付
が便利です!

国税に関する申告や納税、申請・届出などの手続きがインターネットで行えます。

電子申告で効率UP!

e-Taxを利用して所得税の申告をするとこんなメリットが!

- 添付書類の提出省略
- 送付がスピーディ

法人会 法人会が会社経営の効率化のためにe-Taxの普及を支援しています。

ご利用に際し条件、注意事項があります。詳しくはホームページでご確認ください。

イータックス 検索

経営を取り巻く様々なリスクから企業を守る!

法人会のビジネスガード Business Guard

労災対策 賠償事故 火災・地震 個人情報

新登場! 法人会のビジネスガードシリーズ

政府労災の上乗せ補償制度 アウトソーシング ハイレベル任意労災

企業向け第三者賠償保険 企業賠償保険SITARE(スクアア)

火災と地震災害に備える プロパティガード+地震対策プラン

個人情報の漏洩事故対策 個人情報漏洩対策プラン

AIU損害保険株式会社

東日本地域事業本部

〒980-0811 宮城県仙台市青葉区一番町1-9-1 仙台トラストタワー23階

TEL.022-726-7551 FAX.022-227-0211

DAIDO 大同生命保険株式会社

仙台支社/仙台市青葉区大町1-1-1 TEL.022-221-5486

110th ANNIVERSARY

お喜ばれまことに

特集

お金をかけずにやるコストダウン！

未来事業株式会社 マネジメントコンサルタント 石黒 和男

環境の変化をチャンスに変えよう！

現在、円安が進行しています。インフレーションの時代を迎えこれからはますます物価は上がってきます。このような時にこそコストダウンを実行し、「環境の変化をチャンス」と捉え、企業は成長・発展していかなければなりません。

もし、あなたの会社で次のようなことがあったらすぐにコストダウンに取り組みむことが必要です。

- ① 経営トップが先頭に立ってコストダウンを進めていない。
- ② コストダウンの目的と目標を提示していない。
- ③ コストダウンが経営計画の重点テーマとして位置づけられていない。
- ④ コストダウンに全員参加で取り組んでいない。
- ⑤ コストダウンの活動成果を業績評価に反映させていない。

コストダウンを成功させるには！

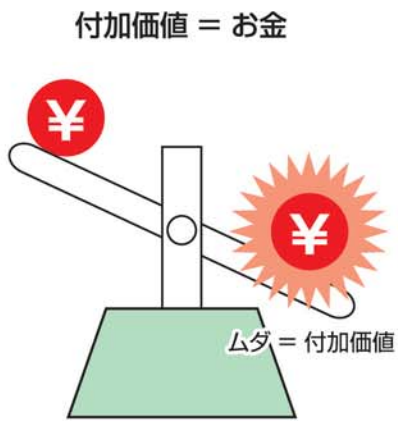
① コストダウン活動を展開するにあたっては、経営トップの強力なリーダーシップが必要。



を「存じ」ですか！

なということから、最近ではカタカナで書くようになりまし。未来事業では毎月東京と四国で「経営塾」を開催しています。「参加いただいた方にホワイトボードに漢字で無駄と書くことカタカナでムダと書く体験をしてもらっています。するとどうでしょう。カタカナの場合は約半分の時間でできること、その違いに驚かれています。

このようにムダとは「付加価値」を生まないものです。そこで発想を変えて、有益なことは、「付加価値＝お金」とすればわかりやすいではないでしょうか。



ムダの種類はいろいろある！

どんな企業でもムダが山積みしています。ムダの種類は、管理のムダ、歩行のムダ、品質のムダ、重複のムダ、停滞のムダ、誤りのムダ、確認のムダなどいろいろと発生しています。

次にそのムダの代表的な種類を挙げてみました。① 一歩で一秒のムダが発生していること

利益を生み出す3つの方法！

利益を上げるには3つの方法があります。売上げを拡大していくには、新規顧客の開拓やリピーター客の確保など、あらゆる方法で攻めていかなければ達成することはできません。まして売価アップはよほど他社との差別化がないと難しいものです。そこへ行くとは原価低減は、内部努力でコントロールが可能です。なかでも、企業内のムダ取りは、経営に直結した効果が期待できます。

利益を生み出す3つの方法！

利益を上げるには3つの方法があります。売上げを拡大していくには、新規顧客の開拓やリピーター客の確保など、あらゆる方法で攻めていかなければ達成することはできません。

まして売価アップはよほど他社との差別化がないと難しいものです。そこへ行くとは原価低減は、内部努力でコントロールが可能です。なかでも、企業内のムダ取りは、経営に直結した効果が期待できます。

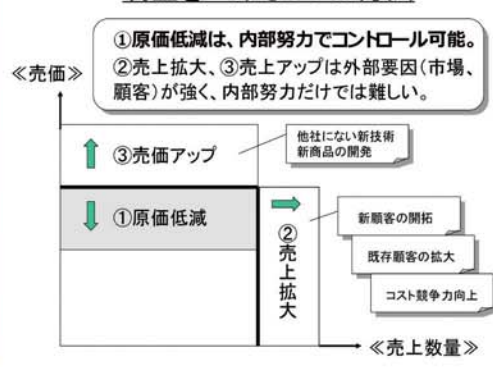
「この作業をやめたら」と尋ねると、「いや、くせない」あるいは「やめられない」理由が出てきます。それを「なぜできないのか」「なぜなぜ」問答を繰り返すことで改善案を見つけたことができます。

昔は「無駄」と漢字で書いていました。駄とは太い馬のこと、この駄を利用して荷物の運賃を稼いでいたのです。これを駄賃と称していました。駄賃を貰えない仕事や役に立たない仕事は駄賃がないから無駄と言っていたのです。これが無駄という言葉が生まれた経緯です。その後、漢字で標記するのは経済的

「なぜなぜ」問答で改善案を見つけた！

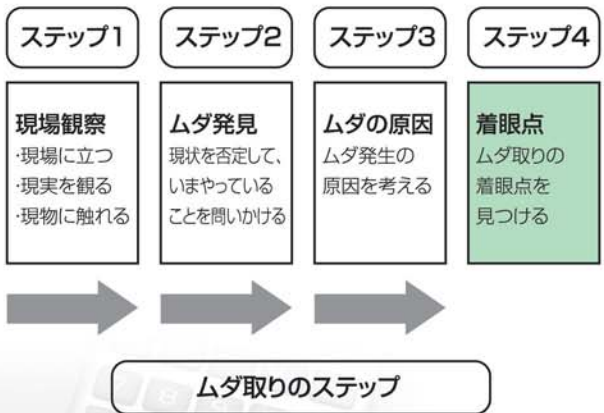
ムダ取り＝コストダウン

利益を上げる3つの方法



ムダの見つけ方

現場に立つことが基本になります。現場に立つたら現実を観て、現物に触れることです。そして、現状を否定しながら、今やっていることを最低なことだと思つと「お金にならないムダ」が見えてきます。



ムダ取りの着眼点は「どこ」で取り組むか！

ムダ取りの着眼点は「どこ」で取り組むか！たとえば、「この部品をなくしたら

この①④は改善の4原則です。どのような改善を行う場合でも有効なツールとなりますので、この4つの切り口で「なぜなぜ」問答を行つてコストダウンに挑戦してみてください。

最後に！

お金をかけずにコストダウンを行うことは大切なことです。ムダ取り＝コストダウンのもと、「下がらぬ」コストはない」という考えの上に立つて進めていくことが大事なことです。今後は、インフレが加速し、特に製造原価の半分以上を占める購入品費を下げることが利益の向上に結びつくと、積極的に取り組む必要があります。

一段と激しくなった経営環境の変化に動ぜず、日々「コストダウン」経営をすすめていくことです。ぜひ、コストダウン活動を全員で進めて実績を上げることを切望する次第です。

ただ今、広告募集中！

広告掲載に関する詳細は同封のチラシをご覧ください。

アフラックは「がん保険」も「医療保険」も選ばれて契約件数No.1*

アフラックは「がん保険」も「医療保険」も選ばれて契約件数No.1* (アフラック生命保険株式会社より)



引当保険会社 (お問い合わせ先)



アフラック (アフラック生命保険株式会社)

仙台総合支社

〒980-6122 仙台市青葉区中央1-3-1 アエル22階

法人会 0120-876-505