



きたほ Hot Line 2018.11

発行部数 3,000部 ●平成30年11月号 第520号
●平成30年11月1日発行 ●毎月1日発行

【活動報告】 3ページ

恒例の北東支部研修会・異業種交流会
『消費税の軽減税率制度研修会』開催!

黒川支部・泉東支部・泉西支部共催
秋晴れの空の下『パークゴルフ大会』を開催

【青年部会】 3ページ

『働く女性を応援する
婚活パーティー!第7弾』開催!!

【女性部会】 3ページ

仙台北税務署にて『租税教室指導者研修会』を受講!

【タックスQ&A】 4ページ

配偶者控除及び配偶者特別控除に
関する改正について(その1)

【ビジネスニュース】 5ページ

ネット通販に打ち勝つ方法

【特集記事】 6ページ

今どきの銀行が貸したくなる中小企業

未来事業株式会社 金融コンサルタント 清田 正和 氏

【活動報告 他】 8ページ

～税を考える週間～ 税の絵はがき展を開催します!

税の啓発活動・街頭キャンペーンに協賛参加します。

年末調整説明会のご案内

平成31年 新春講演会・賀詞交歓会のご案内

会員増強活動 ～会員募集中です～

名刺広告掲載募集

事務局の異動



行事予定はホームページをご覧ください。

<http://www.kitaho.or.jp>

仙台北法人会

検索

きたほHotLineは皆様の会費によって製作されています。



上野 俊幸さん

ウエノ設備(株) (管工事業)

宝人 喜多

今月の

仕事を通して街を発展させていきたい

厳しかった夏の暑さも和らぎ始めた9月初旬、今回は仙台南市泉区上谷刈にあるウエノ設備株式会社様を訪ね、取締役統括部長の上野さんにお話を伺いました。

街の移り変わりを 感じながらすごしてきた

私は昭和58年に仙台南市泉区で生まれ、今年で35歳になります。高校まで地元で通っていましたが、私が幼い頃は現在とは大分風情が違い、家の周りには田んぼや畑が多く友達と走り回って遊んでいました。今は道路も整備され、お店や住宅街マンションなどが立ち並び、街の移り変わりを肌で感じています。高校卒業後は愛知県の大学に進学し建築デザインを学びました。また、小学生の時からサッカーをしており、大学ではサッカー部やサークルがなかったため、大学側に交渉をして使用していません。空地をお借りし、仲間同士で整備して小さなグラウンドを作りフットサルのサークルを立ち上げました。今でも時間が取れたときは、仲間とフットサルをしています。

大学卒業後、平成17年に仙台に戻り今の会社に入社いたしました。入社当初は経理の仕事任せでしたが、それまで経理の勉強をしたことや経験も無く最初は戸惑い

ましたが、先輩社員の方々に教えてもらいながら何とか業務をこなせるようになりました。その後現場での作業を経験して今の取締役統括部長に就任いたしました。

お客様のいろいろな ご要望に応えたい

当社の生い立ちは、祖父が経営していた上野工業の泉出張所として設立されました。その後仙台市と泉市の合併での登記上の問題などから、平成元年に「ウエノ設備株式会社」として独立し、私の父親が社長として就任いたしました。

業務内容は給排水衛生設備・空調設備・消防設備の施工がメインです。当社では現場にお伺いした社員一人一人が営業だと思っております。お客様に対して依頼されたことだけではなく、いろいろな気遣いが出来るように常に考えてもらっています。その努力があつて、最近は一軒住宅のお客様の水道工事や修繕、また空調設備の件でお伺いした際に、内装工事やリフォームなども一緒に依頼されることも多くなり、自社だけでも対応できるようにしております。

水道工事・検査のスペシャリスト

水道管も経年劣化しますと漏水が発生し、修理が必要となると

きます。一般住宅はもちろん、ビルや学校・体育館などの公共施設、工場などの漏水調査・修理も行っております。一般住宅の水道管はさほど長くはないので比較的容易に老朽化や漏れている場所を特定できるのです

が、ビルや工場、学校施設などの大きい施設は、水道管の延長距離が長い上に、壁の中や地中で漏水しているケースがほとんどです。その目に見えない部分の老朽化や漏れている場所を特定する、「データロガ分析」・「トレーサーガス漏水調査」という検査を行っており、仙台市内はもちろん、市外や県外からも依頼がまいります。またパワーポンプサービスタという名称で、ビルやマンションなどの消防設備の点検を行っている部門があり、東北6県を中心にポンプ車を使用した、消防設備である連結送水管の耐圧試験・放水試験などを行っております。そのため当社では検査用のため消防ポンプ車を3台所有しております。

今年で当社は創立して30年になります。これまで父が築き上げてきたお客様との信頼関係と仕事に対する姿勢を基に、お客様のいろいろなニーズに応えられるように、さらにそれが街の発展にもつながるように社員一同頑張りたいと思っております。建築業は先行きが不透明に感じることがありますが、今の仕事をベースに違った分野にも幅を広げ、仕事に繋げていけるものを日々模索

して行きたいと考えております。

プライベートでの楽しみは、時間が取れた時に仲間とフットサルをすることです。中でも一番の楽しみは2歳半の娘と遊ぶことです。なかなか平日は忙しく遊んだりすることが出来ないで、休みの日は子供と過ごす時間を大切にしています。また、ささやかな夢なのですが、私は平成22年の末に結婚したのですが、当時仕事が忙しく年が明けて仕事が一段落したら新婚旅行に行く予定にしておりました。しかし、翌平成23年3月11日に東日本大震災が発生し、それどころではなくなってしまうました。落ち着いたらと思いつつ、いまだに実現出来ておりません。妻と娘と3人で新婚旅行を兼ねてゆっくり旅行にいきたいと考えております。



ウエノ設備株式会社 取締役統括部長 上野 俊幸さん

〒981-3121 宮城県仙台南市泉区上谷刈6-3-40 TEL 022-375-9330

◆この記事は、各支部長の推薦により掲載しております。掲載を希望される方は各支部長又は事務局に申し出いただき、支部長の推薦により決定いたします。

DAIDO 大同生命保険株式会社

仙台支社/仙台南市青葉区大町1-1-1 TEL 022-221-5486

恒例の北東支部研修会・異業種交流会

『消費税の軽減税率制度研修会』開催!



北東支部では、9月28日(金)仙台北税務署法人課税第一部門 夏坂真史統括官を講師にお迎えし、いつもの「ホテル白萩」が改修工事の為、今回は法華クラブに於いて、「消費税の軽減税率制度研修会」を開催しました。

今回は、平成31年10月から実施される消費税10%への増税に対応する、「軽減税率」についての勉強会です。

参加者の多くの皆様が「飲食とは関係ないから・・・」と、高を括っていたのですが、聞いてびっくり! 全ての会員の皆様に関係すると言う「目から鱗」の話でした。

(参考)仙台北税務署が開催する消費税の軽減税率制度説明会日程

月日	時間	会場	定員
11月22日(木)	10:00~ 13:30~	仙台北税務署(6階会議室)	120名
11月26日(月)	14:00~	まほろばホール(大会議室)	120名
12月4日(火)	10:30~ 14:00~	泉区役所東庁舎(5階大会議室)	100名

今回の活動報告では「インボイス」という言葉だけ、記憶してください。今後の私達の事業に大に関わる言葉になることは間違いなさそうです。尚、今後暫くは、新任の下條事務局長が、北東支部の担当となります。どうぞ、宜しくお願い致します。(文責:支部長 大場 勝彦)

黒川支部・泉東支部・泉西支部共催

秋晴れの空の下『パークゴルフ大会』を開催



去る10月6日(土)、健康増進を目的に黒川支部(佐々木久夫支部長)泉東支部(嶺岸義雄支部長)泉西支部(嶺岸義雄支部長)合同で毎年恒例となっております『パークゴルフ大会』が大衡村のおおひら万葉パークゴルフ場で開催されました。今回は黒川支部が音頭をとり、秋晴れのもと気温27度という絶好の運動日和の中、初心者から熟練者まで10代~80代の51名が出場し、和気藹々とした雰囲気の中、豪華賞品をめざし奮闘しました。スコアは若いの方が揮わない結果だったようですが、親睦も深まる楽しいレジャー事業となりました。

また、今回は多くの協賛品を頂戴し、豪華賞品が贈呈されるなど、表彰式では笑顔があふれておりました。

ご協力くださった皆様にこの場を借りて心より御礼申し上げます。

優勝 株式会社 小野 重雄さん スコア 106
 準優勝 株式会社 針生 孝さん 108
 第3位 株式会社 菅井 寿夫さん 110
 <ホールインワン> 小野 重雄さん(黒川)、高嶋 征夫さん(黒川)



開会挨拶 黒川支部 佐々木支部長

ゴルフ場内の様子

ルール説明 黒川支部 狩野副支部長

優勝した小野さん(左)と大川副会長(右)

準優勝の針生さん

開会挨拶 泉西支部 高橋支部長

黒川支部

おおひら万葉パークゴルフ場周辺を清掃

黒川支部(佐々木久夫支部長)では、パークゴルフ前の時間を利用して歩道や駐車場の清掃活動をしました。早朝からのご参加、また、黒川支部以外の方々のご協力に心より感謝申し上げます。



清掃中の様子

【ご協賛企業】敬称略・順不同

株式会社 佐々木工務所、株式会社 大広塗装工業、株式会社 岡岡電工社、株式会社 狩野造園、株式会社 松田商店、株式会社 大川工業、株式会社 七十七銀行吉岡支店、株式会社 仙台銀行吉岡支店、株式会社 鎌田建設工業、株式会社 松川土木、株式会社 高嶋組、株式会社 菅井工業、株式会社 くらかわ商工会

青年部会 Information

『働く女性を応援する婚活パーティー!第7弾』開催!!

青年部会(清水俊弘部会長)では、去る9月29日(土)14:00~17:00、本年度で7回目となる婚活支援事業『働く女性を応援する婚活パーティー 働くあなたに運命の出会いを』を「ハミングバードヴェッキオ」にて開催し、男女合わせて57名の参加がありました。

第一部の男女混合チームでのコミュニケーションゲームでは、自己紹介を挟みつつ1ゲーム毎にグループを入れ替えながら計4ゲームを行い、異性との最初のきっかけ作りの場となりました。

第一部終了後に、ゲームを通じて好印象を持った相手やもっと話してみたい相手をアプローチカードに記入していただいたところ、例年よりも反応が良く男女とも8割近い反応がありました。

第二部はフリータイムとし、美味しい食事とお酒を楽しみながら気になる異性との距離を縮めてもらいました。最後に、意中の異性への「告白タイム」と「投票形式でのカップリング」を行ったところ、なんと10組のカップルが誕生いたしました。

残念ながらカップルになれなかった参加者もグループで二次会に移動したりと、今後の婚活活動の一助となる実りある事業となりました。



青年部会会員大募集中! 詳しくはホームページで <http://www.yg88.com/>

女性部会 Information

仙台北税務署にて『租税教室指導者研修会』を受講!

さる10月5日(金)、仙台北税務署にて開催されました仙台北税務署管内地区税務協議会主催の『租税教室指導者研修会』に女性部会・青年部会より9名で参加し、税務広報広聴官より租税教育を取り巻く環境の説明・外部講師としての心がまえやポイントを学習した後、実践編として45分の模擬授業を受けました。

今年度で活動10年目となる小学6年生対象の『租税教室』。12月から1月にかけて女性部会と青年部会が分担し、講師役で仙台北税務署管内の下記12校に出向いております。



研修を受ける市町村職員と税務関係団体メンバー

【平成30年度実施予定校一覧】 ※日程は調整中です。

仙台市立木町通小学校
 仙台市立東六番丁小学校
 仙台市立北六番丁小学校
 仙台市立上杉山通小学校
 仙台市立旭丘小学校
 仙台市立中山小学校
 仙台市立北仙台小学校
 仙台市立鶴谷東小学校
 富谷市立富ヶ丘小学校
 仙台市立燕沢小学校
 仙台市立愛子小学校
 仙台市立吉成小学校



女性部会会員大募集中! 入会初年度は年会費無料です。

経営を取り巻く様々なリスクから企業を守る!



AIG損害保険株式会社 仙台営業支店 TEL. 022-726-7551

政府労災の上乗せ補償制度
**アットワーク
 ハイパー任意労災**

火災と地震災害に備える
**プロパティガード
 +地震対策プラン**

企業向け第三者賠償保険
**企業賠償保険
 STAR5 (スター5)**

個人情報の漏洩事故対策
**個人情報漏洩
 対策プラン**

タックス Q&A

～配偶者控除及び配偶者特別控除に関する改正について(その1)～

Q 平成30年分から、配偶者控除及び配偶者特別控除の控除額等が改正されたと聞きましたが、この見直しに伴う改正の概要を教えてください。

A 配偶者控除及び配偶者特別控除の見直しに伴う改正の概要は次のとおりです。

- ① 配偶者控除及び配偶者特別控除の控除額の改正
- ② 配偶者に係る扶養親族等の数の計算方法の変更
- ③ 「給与所得者の扶養控除等申告書」等の様式変更等

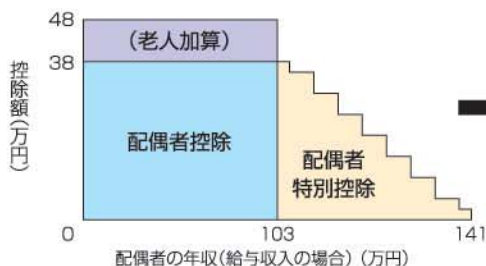
1 配偶者控除及び配偶者特別控除の控除額の改正

配偶者控除の額が次表の【改正後の配偶者控除額及び配偶者特別控除額の一覧表】のとおり改正され、合計所得金額が1,000万円を超える居住者については、配偶者控除の適用を受けることはできないこととされました。

また、配偶者特別控除の対象となる配偶者の合計所得金額が38万円超123万円以下とされ、その控除額が次表の【改正後の配偶者控除額及び配偶者特別控除額の一覧表】のとおり改正されました。

【改正前】

※配偶者特別控除について居住者の所得制限あり。



【改正後】

※配偶者控除及び配偶者特別控除について居住者の所得制限あり。
(図は居住者の合計所得金額が900万円以下の場合)



【改正後の配偶者控除額及び配偶者特別控除額の一覧表】

		居住者の合計所得金額 (給与所得だけの場合の居住者の給与等の収入金額)			【参考】 配偶者の収入が給与所得だけの場合の配偶者の給与等の収入金額
		900万円以下 (1,120万円以下)	900万円超 950万円以下 (1,120万円超 1,170万円以下)	950万円超 1,000万円以下 (1,170万円超 1,220万円以下)	
配偶者控除	配偶者の合計所得金額 38万円以下	38万円	26万円	13万円	1,030,000円以下
	老人控除対象配偶者	48万円	32万円	16万円	
配偶者特別控除	配偶者の合計所得金額 38万円超 85万円以下	38万円	26万円	13万円	1,030,000円超 1,500,000円以下
	85万円超 90万円以下	36万円	24万円	12万円	1,500,000円超 1,550,000円以下
	90万円超 95万円以下	31万円	21万円	11万円	1,550,000円超 1,600,000円以下
	95万円超 100万円以下	26万円	18万円	9万円	1,600,000円超 1,667,999円以下
	100万円超 105万円以下	21万円	14万円	7万円	1,667,999円超 1,751,999円以下
	105万円超 110万円以下	16万円	11万円	6万円	1,751,999円超 1,831,999円以下
	110万円超 115万円以下	11万円	8万円	4万円	1,831,999円超 1,903,999円以下
	115万円超 120万円以下	6万円	4万円	2万円	1,903,999円超 1,971,999円以下
	120万円超 123万円以下	3万円	2万円	1万円	1,971,999円超 2,015,999円以下
	123万円超	0円	0円	0円	2,015,999円超

(注) 合計所得金額が1,000万円を超える居住者は、配偶者控除及び配偶者特別控除の適用を受けることはできません。
次回(2018.12号)は配偶者控除及び配偶者特別控除に関する改正について(その2)を掲載予定です。

アフラックは「がん保険」も「医療保険」も選ばれて契約件数No.1*

※平成29年度
「インシュアランス生命保険統計」より

- 法人会 - \NEW/

- 法人会 -



■引受保険会社(お問い合わせ先)

Afiac アフラック

仙台総合支社
〒980-6122 仙台市青葉区中央1-3-1 アエル22階
法人会 0120-876-505



有限会社サンライズロジテム
取締役社長 瀬谷 春夫

ネット通販に打ち勝つ方法

◎ 困った時の救世主

先日、事務機器を販売しているAさんと打ち合わせをした時の話です。最近の事務機器の販売状況を聞いたところ、Aさんから教えて頂いたことは次の通りです。

「ネット通販で販売されているプリンターの値段は、当社がメーカーから仕入れる金額よりも安い。なぜそこまで安くできるのか不思議だ。お客様は値段が安いネット通販を利用するため、注文を頂くのはなかなか難しい」。

確かにネットで検索すれば、希望商品の最低価格を調べることは簡単です。値段だけで勝負すれば太刀打ちできない気持ちも分かります。ですが、世の中には競合他社より値段が高いにもかかわらず、順調に売り上げを伸ばしている会社も存在します。諦めてしまったら、それまでです。粘り強く対抗策を考え続けなければいけません。

私がAさんにアドバイスをしたことは、次の通りです。

「お客様が他社で購入されたプリンターに、自社のメンテナンスシールを貼ってはいかがでしょうか？故障した時には必ず連絡が入るため、お客様の購入タイミングを知ることができます」。

通常、複写機やプリンターには、故障した場合の「連絡先シール」が貼ってあります。中には販売会社の担当者の顔写真入りのものまであります。ですがネット通販で購入した

商品には、販売会社の「連絡先シール」が貼ってあることはほとんどありません。

メンテナンスシールは、自社で販売したものに貼るのが当たり前ですが、ぜひ取引したいお客様であれば、他社で購入したものでメンテナンスシールを貼らせてもらえればチャンスが広がります。

地元の会社だからこそできるサービスは、「何かあったらすぐに駆けつけること」です。

当社ではパソコンなどの通信機器を、ある会社から継続して購入していますが、そのきっかけは「パソコンの故障」でした。

具体的には、ある日、急にパソコンが動作しなくなり、その日のうちに提出しなければならない見積もりが作成できなくなりました。営業マンのBさんに電話したところ「予備のパソコンはない」と言われて途方に暮れていましたが、Bさんは自宅にあった自分のプライベート用のパソコンを持って来てくれました。

まさか自分のプライベートのパソコンをお客様のために貸し出してくれるとは思わず、とても感動しました。この出来事があってから、当社ではBさんの会社からパソコンを購入するようになりました。値段ではなく「営業マンのありえない対応」こそが、Bさんの会社との継続的取引の理由です。

◎ 値段以外の理由

時間があるときに、取引先に対して「値段では取引していない特別な会社」がないかどうかをヒアリングすると、ネット通販の価格競争に打ち勝つ秘訣を学ぶことができます。

奇跡を呼ぶ魔法のキーワードは「お金がいくらかかってもいいからやって欲しい」です。

営業マンの経験があれば、これまで一度は上記のようなことをお客様から言われたことがあるはずですが、そのほとんどは「絶対無理」と思えるようなことですが、逆に実現できればお客様から信用を得ることができます。知恵を絞って解決策を検討する価値は十分にあります。

私が社会人2年目に遭遇したピンチは、製作納期が3か月かかる部品を1か月で納品して欲しいとお客様から懇願されたことです。もし納品できなければ、重大な問題が発生する可能性がありました。

部品メーカーは大阪本社の会社で、若輩者の私はメーカーの所長から関西弁でまくし立てられ、しどろもどろでした。ですが、なんとしても納期を短縮しなければなりません。

何度もメーカーの所長と電話で納期短縮の交渉をし、

金額も相談に乗ることを伝えましたが、全く歯が立ちませんでした。自分の力不足を痛感し、上司に相談しました。

その時の上司の対応は今でもはっきり覚えています。メーカーに対して「納期短縮」の交渉は一切しませんでした。最初に私が納期短縮の話をしたことを丁重にお詫びした上で、代わりに話をした内容は「他のお客様に納品する分の一部をこちらに回して欲しい」というものでした。

×メーカーにとって製作納期は、現場職人の技術の賜物です。現場をよく知らない若造が安易に「納期短縮」を交渉することは、メーカーの人間のプライドをいたく傷つけるものだとも初めて知りました。

上司のおかげで、表向きは「私が絶対無理な納期短縮に成功した」ことになり、その後お客様から絶大な信用を得ることができました。

取引をする理由は、決して価格だけではありません。商売の原点は「お客様の困りごとを解決すること」です。

お客様の「困ったこと」をタイミングよく見つける努力をすることが、ネット通販に打ち勝つ方法の一つです。

特集

今どきの銀行が貸したくなる中小企業

未来事業株式会社 金融コンサルタント 清田 正和

1.はじめに

中小企業は、日本の経済を支える屋台骨であるとともに、日本国民の雇用を守る受け皿である。長年、中小企業とお付き合いしてきて、本当にそう思う次第である。金融機関からみた中小企業は、地方経済と一緒に活性化しようとするパートナーであり、重要な顧客である。持ちつ持たれつの関係は、時には家族のように親しみを覚える顧客すらあり、人間として成長させていただいたという恩義も感じる。ご融資するときは、少なからず情が入ってしまう。つまり、経営者との相性だ。経営感覚が特にフィットする方や、積極的で明るい方とはウマがあった。ただ、こうした感覚的なものだけでは、説得力は無いに等しい。

金融機関が貸したくなる会社とは、金融機関が地域で大切にしたい会社である。その要件を考えてみたい。

2.毎期黒字決算を継続

計数管理は、企業の根幹である。どんなに敵しくとも、小額でも黒字を継続する意思のある会社は、逆境に強い。予め目標と計画性を持って経営していないと、これは実現できない。確実に、黒字になるように目標管理できているということである。営業のルール、作業手順、5S、行動重視、コスト意識など、あらゆる点で当然のことを患直にこなしている会社は魅力がある。

3.地域での存在感

地域の中には、必ずと言っていいほど、目置かれている会社がある。それは、地域住民に愛されている証拠である。例えば、障害者雇用をしたり、海外研修生を試用したり、祭りなどの行事に参加するなど、地域に貢献しようとする意図が感じられる会社は、良い人材が集まりやすい。これらが一体感を生み、結果として従業員の

業績に跳ね返って、モチベーションの高い企業に自然と成長している。

4.従業員の定着率の高い会社

従業員がころころ変わる会社は、内部環境に問題がある。帰属意識が薄いということは、何か面白いことが多々あるということである。したがって、従業員の勤続年数を教えてもらうと、会社の品格が即わかる。定着率は、必ずしも給料の多寡では決まらないが、従業員を大切にしているかどうかは、労働分配率や一人当たり営業利益率などで判明する。

会社の稼ぎは、従業員1人ひとりが担っている。

だから、還元するのは当然の考えであり、全員経営は力強い体質をつくる。

5.従業員がよく勉強している

研修を昼休みに15分間、毎日実施している会社があった。講師は、先輩社員、研修受講者は後輩

経営を取り巻く様々なリスクから企業を守る!

法人会のビジネスガード
Business Guard

AIG損害保険株式会社 仙台営業支店 TEL. 022-726-7551

政府労災の上乗せ補償制度
**アットワーク
ハイパー任意労災**

火災と地震災害に備える
**プロパティガード
+地震対策プラン**

企業向け第三者賠償保険
**企業賠償保険
STARs (スターズ)**

個人情報の漏洩事故対策
**個人情報漏洩
対策プラン**

社員。時には、社長や専務が教壇に立つこともある。目的は、資格取得である。この会社は、溶接工ではトップレベルの品質を誇る。

また、自分の得意先への提案のために、どうしたら喜んでもらえるか、毎日考えている。

製造担当、兼営業担当である。社内では、製販一体化が定着しており、すべて自己責任で顧客管理されているという。要するに、顧客の声をじかに聞いて、じかに解決するシステムである。一貫して顧客を担当管理することで、責任感が生まれ、顧客との信頼関係が深まる効果がある。

6. 大手に依存しない コンパクト経営

中小企業は、大半が下請業である。それが悪いわけではないが、独自の技術力やノウハウで、ニッチな市場を独占している中小企業は強い。

従来の自動車部品加工業から、農業機械や建設機械のパーツ加工に転換して、30年黒字経営を継続している企業もある。こうした企業は、途中で大手1社の下請加工から脱却し、複数の顧客から、適正な価格で受注できるシステムに転換した。そこには、イノベー

ションの発想があった。50%の成功率でも、考えるより行動に移す勇氣が、それを実現させた。

不可能と言われた部品の開発を、社長の執念が可能にした事例を何度となく聞いた。こうした会社は、意外と事業規模は大きくない。従業員規模は50名くらいのが多い。従業員1人1人がプロに徹しており、工程ごとに、そのスキルが確実に生かされているケースや、多能工化による生産性向上を目指すケースなど、企業の製造形態や製造品によって、様々な取組がなされている。しかし、重要なことは、人づくりであり、大変な仕事を特定の従業員がこなすことを、誰でもこなせる組織的な状況に作り変えることである。1人1人が成長すれば、組織のチカラは、格段にアップする。それは、仕事の疲弊を皆で共有することになる。

そうになると、休日取得の促進や協働意識の醸成が芽生え、不平不満が少なくなり、風通しの良い組織が自ずと生まれていく。それを誘導するのが、社長・役員の仕事である。

7. 地域に誇れる仕事

最後は、自分たちの仕事が地域に貢献していると、誇れることである。これは、かなりハードルが高いが、気持ちの持ちようかも知れない。地域の産業は、中小企業が形成していることはすでに述べたが、中小企業こそネットワークが重要で、福井の刃物産業、四国中央市の紙パルプ産業、大田区のものづくり産業など特徴ある強みによって、各地域が成り立っている。

そこには、ライバル企業であると同時に、協働し合って、互いに成長し合う、絆や繋がりがあふれる。地銀や信金は、そこに仲介媒介する課題解決型金融パートナーであり、蓄積された地域情報をもとに、常に商売のネタを提案する存在である。融資したくなる会社は様々あるが、最終的には、金融機関が顧客開発する使命を負っているのである。顧客開発とは、今まで述べてきたような企業経営ができるよう一緒に考えて考え、解決策を実行し、できるまで寄り添って支援することである。

8. まとめ

地域で大切にしたいと思うのは、いい技術を持っているのに、販路やブランドがないため、業績が今一つであるような先である。また、後継者不在で廃業せざるを得ない先も、同様である。ただし、経営者がしっかりとした経営理念や方針を持って、それを真摯に実行しようとしている先を優先しなければならぬ。それを、どのように見分けるのか。金融機関に求められるのは、見分ける目利き力である。私は、今はやりの事業性評価という方式を画一的に進めても、上手くいかないと思っている。事業性評価を作ることが、目的化しているからだ。

企業は、健康診断を受ける人たちと同じで、金融機関は町医者的な存在である。同じ評価方法では測れない要因は、いくらでもある。数値面や現象面に現れない問題点を、看破することが解決策につながる。その能力やスキルは、学びやリレーションによって、もたらされる。それは資格取得であり、専門性ある研修であり、ニーズに対する探究心である。経営とは、人を目標とする方向に仕向けることかも知れない。その努力が垣間見える企業を大切に、応援するような金融機関でありたい。

アフラックは「がん保険」も「医療保険」も選ばれて契約件数No.1*

※平成29年度
「インシュアランス生命保険統計」より

- 法人会 - \NEW/

- 法人会 -



■引受保険会社（お問い合わせ先）

Afiac アフラック
 仙台総合支社
 〒980-6122 仙台市青葉区中央1-3-1 アエル22階
 法人会 代表 0120-876-505

税を考える週間 税の絵はがき展を開催します!

日時 11月17日(土) 12時30分~15時30分
場所 せんだいメディアテーク 1階「オープンスクエア」
 (仙台市青葉区春日町2-1)

仙台北法人会では、税を考える週間(11/11~11/17)中の11月17日(土)12時30分より定禅寺通りの『せんだいメディアテーク』において、税をテーマに小学生が描いた絵はがきコンクールの作品展示や、高校生による租税教室&税金クイズ、また弁護士、税理士、司法書士、社会保険労務士が対応する無料相談コーナー等のイベントを行います。合唱、ピアノ&フルート&尺八のミニコンサートやアニメ上映も行います。

ご家族で楽しめるステージイベントが盛りだくさんです!この機会に楽しく税について考えてみませんか。

タイムスケジュール等詳細は、同封チラシまたはホームページでご確認ください。

皆様のご来場をお待ちしております。

年末調整説明会

今年の「年末調整説明会」は、下記の日程で開催されます。

仙台サンプラザホール

(仙台市宮城野区榴岡5丁目11-1 TEL022-257-3300)
 11月15日(木) 10:00~12:00(青葉区)
 11月15日(木) 14:00~16:00(泉区・宮城野区)

まほろばホール

(黒川郡大和町吉岡南2丁目4-14 TEL022-344-4401)
 11月19日(月) 13:30~15:30(富谷市・大和町・大郷町・大衡村)

会員増強活動 ~会員募集中です~

仙台北法人会は、法人会の原点である「税」に関する活動に軸足を置きながら組織財政の再構築を図るために会員増強に力を注ぐとともに、地域の活性化にも配慮しながら役員・会員・職員が一体となった運営に努めております。

本年度も前年度比純増を目標に日々、法人会の仲間を増やすため会員増強活動に努めております。

是非入会されていないお知り合いの企業様がいらっしゃいましたらご紹介下さい。

ご紹介の企業様にご入会いただけた場合、ご紹介者様にはクオカードを進呈致します(平成31年度総会后)。

連絡先 (公社)仙台北法人会事務局 電話022-263-0151



事務局の異動

吉田事務局長は、下條新事務局長の採用に伴い9月30日で退職し、(一社)宮城県法人会連合会の事務局長に採用されました。5年間ありがとうございました。

編集後記 『生涯現役』

先日、ある新聞記事にこんな記事が載っていました。住友銀行の副頭取だった方が65歳で退職し、69歳の時に仲間4人で起業をし約10年で60億の企業に育てた記事でした。

私も恥ずかしながら65歳を過ぎてから仕事に本気で取り組もうとしている所でしたので、とても勇気の湧く記事でした。

今、自分が考え取り組もうとしている仕事が社会で受け入れてもらえるのか挑戦している真っ最中です。

税の啓発活動・街頭キャンペーンに協賛参加します。

日時 11月17日(土) 11時30分より
場所 せんだいメディアテーク前から
 仙台三越前の間にて実施

国税庁・国税局・税務署では、毎年11月11日から11月17日までを「税を考える週間」と定め、税務行政への理解と信頼を深めていただくために様々な広報・広聴活動を行っています。

仙台北法人会も構成団体として加入している仙台北地区税務関係団体協議会では、税の絵はがき展開催同日の11月17日にせんだいメディアテーク前から仙台三越前の間で啓発グッズ3000個を配布いたします。

今後も、税務関係団体の一員として、税制改正要望の陳情や行政改革要望等の活動をしてまいります。

平成31年 新春講演会・賀詞交歓会のご案内

日時 平成31年1月29日(火)
 新春講演会 17:00~18:30
 賀詞交歓会 18:40~20:10
場所 江陽グランドホテル
 仙台市青葉区本町二丁目3-1
 TEL022-267-5111



石坂 秀己氏

講師 石坂 秀己氏
テーマ ディズニー流スマイルトレーニング
 ~笑顔の接客、接遇コミュニケーション~

会費 講演会 会員 無 料 一般 1,000円
 (予定) 交歓会 会員 7,000円 一般 8,000円
 (講演会含む)

※ご案内状は改めてお送りいたします。 ※会費は当日受付にて申し受けいたします。

多くの皆様のご参加をお待ちしております。

名刺広告掲載募集

広報誌『きたほHotLine』は、魅力ある、また親しまれる紙面づくりに向け、内容の充実に努めているところでございます。

平成31年新年号(1月)の名刺広告におきましても、掲載ご希望の皆様から実際の名刺そのままを掲載させて頂きたいと存じます。掲載ご希望の方は11月26日(月)までに名刺を仙台北法人会事務局までご郵送ください。

なお、掲載料は4,000円(後日請求)で印刷はカラー刷りとなります。

郵送・お問合先 (公社)仙台北法人会 事務局
 〒980-0811 仙台市青葉区一番町二丁目3-22
 仙台ビルディング6階 電話 022-263-0151

仙台北法人会のホームページをご覧ください!!

インターネットセミナー 525タイトルが見られます。(10/18現在)

専用コンテンツは「ID: hj1201」「パスワード: 0151」でご覧になれます。