

ソーシャルメディアは本当に ビジネスシーンで使えるのか？



ズバリ、どのSNSツールが1番使えるのか？
どう使えばよいのか！をお話したいと思います。

新規開店の居酒屋に、ブログやフェイスブックを使って**1年で6000人を超す新規のお客様**を迎えた男。コンサルタント兼、実業家の講演です。



百聞は一見に如かず。
鉄板居酒屋 一步アメブロ
(右の写真は「食べ放題唐揚げ」)
<http://ameblo.jp/izakaya-ippo/>

プロフィール

株式会社ウッドウェブ代表／宮城県多賀城市出身
30歳の時にプラスチックリサイクル会社取締役に着任。6年後に仙台港地区に産業廃棄物中間処理場を開設。同時期に、数年後にはインターネットを活用できる人間が必要とされる時代が来ることを予測し社内にインターネットマーケティング事業部を設立。コンテンツ販売、輸入輸出販売、オークション販売などの実践を経て2009年に事業部を法人化。
震災後、多賀城市に「鉄板居酒屋 一步」をオープン。
自信を持ってお薦めするSNS(ソーシャル)集客法を自店で実践した結果、1年で6000人を超す新規のお客様が来店。現在は仙台近郊の実店舗向けに集客・販促のサポート及び集客代行サービスを展開中。

講師／並木 貴憲

2013年1月22日(火)

■時間 19:00～21:00

■場所 仙台市青葉区大町1-1-30
新仙台ビル3階 大会議室

※七十七銀行芭蕉の辻支店さんが入っているビルの3階です。

■会費 ・会員の方は3,000円(受講券利用で4,000円から1,000円割引
いたします)
・一般の方は4,000円(会員紹介があれば会員価格3,000円)
・学生の方は2,000円

- 主催 (社)仙台北法人会
- 問合せ先 (社)仙台北法人会 事務局 担当:佐々木
(仙台市青葉区大町1-1-30 新仙台ビルディング6階)

TEL 022-263-0151 e-mail:info@kitaho.or.jp



★仙台北法人会の「時局講演会」は、未来に語り継ぎたい理念と実践をテーマに展開しております★

申し込み受付中！奮ってのご参加をFAXにて！022-268-0205

事業所名		電話	
住所			
電子メール	受講者名		
受講者名	受講者名		
事前の質問等			